

Immobilienberater Neubau

m/w/d | Standort Asperg | Vollzeit | ab sofort

Willkommen bei Betz BauPartner

Wir schaffen nachhaltige und hochwertige Wohn- und Lebensräume. Wir haben die Erfahrung und wir leisten das, was wir versprechen: Wir machen aus jedem Grundstück das Beste.

Wer wir sind

Wir, die Betz BauPartner GmbH, sind ein Bauträger mit Spezialisierung auf den Wohnungsneubau. Als moderner Familienbetrieb sind wir seit über 25 Jahren erfolgreich am Markt, inzwischen in zweiter Generation. An unseren vier Standorten in Süddeutschland stehen wir mit mehr als 2.600 erstellten Wohneinheiten und über

1.000 weiteren in der Projektierung für Qualität und Innovation. Mehr über uns, unsere Philosophie und unsere Neubau-Projekte erfahren Sie auch unter www.betz-baupartner.de

Werden Sie Teil unseres Teams – wir freuen uns auf Sie!

Ihre Aufgaben

- ▶ Vermittlung von Neubau-Wohnimmobilien, Tätigkeitsgebiet Ludwigsburg/Heilbronn
- ▶ Begleitung des gesamten Beratungs- u. Verkaufsprozesses von Erstkontakt bis zur notariellen Beurkundung, Bearbeitung aller Anliegen von Interessent/innen
- ▶ Beratungs- u. Verkaufsgespräche: Vorverkauf über Baustellenbesichtigungen

- vor Ort bis hin zu Open House-Events in fertiggestellten Immobilien
- ▶ Administrative Aufgaben wie Pflege der internen Kontaktdatenbanken in Zusammenarbeit mit unserer Vertriebsassistenten
 - ▶ Inhaltliche Unterstützung unseres Marketings in der Erstellung von Verkaufsunterlagen und -dokumenten

Das bieten wir Ihnen

- ▶ Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in der Zukunftsbranche Bau
- ▶ Eine attraktive, leistungsgerechte Vergütung und 30 Urlaubstage
- ▶ Optional einen Geschäftswagen mit Tankkarte, auch privat nutzbar (1%-Regelung)
- ▶ Mitgestaltungsmöglichkeiten im Vergütungsmodell aus Festgehalt u. Provision
- ▶ Ein motiviertes, kompetentes und herzliches Team, das gemeinsam viel bewegt und großen Wert auf Engagement legt

- ▶ Flache Hierarchien und direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- ▶ Die Möglichkeit, sich weiterzuentwickeln u. neue Verantwortungen zu übernehmen
- ▶ Einen – wirklich – modernen Arbeitsplatz mit neuester Technik und Ausstattung, lichtdurchflutete Räume, großzügige Büros
- ▶ Benefits wie EGYM Wellpass, kostenloses Kaffee, Tee und Wasser
- ▶ Ausreichend Mitarbeiter-Parkplätze in der hauseigenen Tiefgarage



**Betz
BauPartner**



auf vertrauen bauen

Wir schaffen nachhaltige und hochwertige Wohn- und Lebensräume

So verstärken Sie unser Team

- ▶ Sie haben in mind. 3 Jahren Berufserfahrung im Immobilienverkauf nachweisbare Kompetenzen erworben und sind mit der professionellen Vermarktung von Neubau vertraut. Insgesamt kennen Sie den (süd-)deutschen Immobilienmarkt und die Branche gut.
- ▶ Sie überzeugen mit Prozesskenntnis – den Beratungs- und Verkaufsprozess von Neubau-Immobilien können Sie vom sympathischen Erstkontakt bis zur detailgenauen Abwicklung eines Notartermins zuverlässig abbilden.
- ▶ Sie wissen, was ein „Verkauf vom Plan weg“ meint und können Interessent/innen ein überzeugendes Bild der Immobilien vermitteln, das sie zum Kauf bewegt.
- ▶ Dass Sie in Neubau-relevanten Themen immer up to date sind, ist für Sie selbstverständlich. In direkt angrenzenden

Bereichen wie Fördermöglichkeiten oder Finanzierungen, aber auch bei bautechnischen Aspekten kennen Sie sich so gut aus, dass Sie Ihre Interessent/innen mind. in Grundzügen informieren können.

- ▶ Eine kompetente, transparente und kundenorientierte Beratung hat bei Ihnen oberste Priorität. Sie heben die Vorzüge der Immobilien gekonnt hervor und setzen den Fokus auf überzeugende Argumente – gleichzeitig sind Sie sich bewusst, dass Ihre Aussagen fundiert und umsetzbar sein müssen. Von heißer Luft halten Sie genauso wenig wie wir!
- ▶ Sie schätzen den Mix aus Büro und Außenterminen. Einen gültigen Führerschein (Klasse B) haben Sie. Sie sind gerne zwischen Büro und unseren Grundstücken unterwegs, genauso wie Sie Kundentermine am Wochenende flexibel integrieren.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Schicken Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Kompetenznachweis, Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin an bewerbung@betz-baupartner.de und verraten Sie uns, warum Sie gut ins Team passen – auch wenn Sie vielleicht

noch nicht alle Anforderungen erfüllen. Für Fragen stehen wir Ihnen jederzeit per Mail an bewerbung@betz-baupartner.de oder telefonisch unter 07141 488 909-0 zur Verfügung. Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!



**Betz
BauPartner**